

Commercial - Trade Marketing - Informatique

À l'entrevue

Expérience professionnelle

Depuis Novembre 2009	Data Processor Entreprise de Construction & Reparation Navale Mission : - Administration Reseau - Maintenance et Assitance du Personnel d'entreprise - Réalisation & Installation du Reseau.
Septembre 2008 Octobre 2009	Cadre Commercial Générale Assurance Méditerranéenne, (GAM) Mission : - Prospection & Animation - force de vente (Vente Sédentaire) - Négociation Des Contrats de PM&Grande Entreprise - Gestion Des Sinistres & Différents Dossier & Comptabilité. - Production & Édition des Contrats. Bilan : Aquisition d'un grand marché de TRC (Tous Risque Chantier) Prime d'assurance de 17 Millions DZD = 2 Million Euro
Janvier 2008 Août 2008	Sales & Trade Marketing Representative Role British American Tobacco BAT Mission : - Prospection & Identification - Application de la stratégie commerciale de la société, - Sélectionner les produits à commercialiser, Suivre les tendances du marché et la concurrence, - Développer et gérer le portefeuille Clients, Transmettre les rapports périodiques à la hiérarchie - Gestion quotidienne de la Distribution. et Vente (Sales & Distribution) - Animation du réseau - zone géographique Ouest (Oran, Sidi Bel-Abbés, Saida Mostaganem, Relizene, Chlef, Temouchent, Tlemcen).
Juin 2004 Novembre 2006	Superviseur / Data-Processor Group Five International Algérie (Hôpital Militaire Aïn El Baïda) Mission : - Gestionnaire - Gestion d'Employers/Personnels
Septembre 1999 Juin 2006	Secrétaire Général & Directeur Technique Association Sportive "El WIAM" (À Temps Partiel) Mission : · Organisation & Gestion Administrative et Financière · Entraîneur d'équipe d'élite · Staff Technique
Janvier 2001 Avril 2004	Responsable Service Technique & Commercial Entreprise Eternel Soft Mission : · Gestion Logistique · Maintenance & configuration. · Vente & Marketing

Diplômes et formations

Septembre 2008
Novembre 2008

Générale Assurance Méditerranéenne, Spa (GAM)

- Assurance (Production – Gestion de Sinistre – Comptabilité - Gestion d'Agence)
- Communication, Programmation Neuro-Linguistique (PNL)
- La Négociation
- La Prospection, Force de Vente (Sédentaire d'affaires, de solutions, de services)

Spécialisation : Certificat de Communication & Négociation

Avril 2008
Août 2008

(DSI) Direct Sales Institute - British American Tobacco

- MXS - Marketing Excellence Séries.
- Étude du Marché (Société et Concurrences)
- Merchandising.
- Trade Marketing.
- Distribution.

Spécialisation : TM&D Certificate Trade Marketing & Distribution

Septembre 2003
Juin 2007

Université d'Oran IGMO.

- DEUA Informatique de Gestion Diplôme des Études
- Organisation & Gestion De l'Entreprise
 - Gestion des Ressources Humaines, Gestion de Carrière (GRH)
 - Système d'Information (Automatisation & Informatisation de la Gestion)

Spécialisation : Informatique de Gestion

Septembre 1997
Juin 2000

Université Science de La Technologie d'Oran USTO

Tronc-Commun Science Exacte Technologie et l'Informatique

Spécialisation : Science Exacte Technologie et l'Informatique

Octobre 1998
Décembre 1998

Association Sportive des Arts Martiaux Amel & Ligue Oranaise

Éducateur des Arts martiaux

Spécialisation : Éducateur des Arts martiaux Karaté-Do Shotokan

Septembre 1994
Juillet 1997

Lycée Akid othmane Ain El Turck

Baccalauréat Science Naturelle & Vie

- Étude Générale.

Spécialisation : Baccalauréat Science Naturelle & Vie - Étude Générale.

Compétences en informatique

Logiciels

- Maîtrise Parfaite de l'Outil Informatique (Soft / Hard / Internet - Logiciel / Configuration- Installation / Maintenance) & Réseau

Langages

Français: Avancé

Anglais: Bonne Notion

Informations complémentaires

- Permis de Conduire Année 2000 Catégorie B

Maîtrise linguistique

Anglais

Niveau oral : Moyen, Niveau écrit : Moyen

Arabe

Niveau oral : Maternelle, Niveau écrit : Maternelle

Français

Niveau oral : Courant, Niveau écrit : Courant

Divers

Permis de Conduire Année 2000 Catégorie B

Permis de Conduire Année 2000 Catégorie B